



MEMORANDUM



Hewa Klima

MEMOIRE RESUMÉ D'ACTIVITÉS 2012

“MISSION DE HEWA KLIMA:

L'AMÉLIORATION DU DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE ET SOCIALE DE LA CÔTE D'IVOIRE”...

“OBJECTIVES DE HEWA KLIMA:

L'APPORT DES SERVICES PROFESSIONNELLES EFFICIENTS ET SOUTENABLES ET DÉPOSER INNOVATION, L'EXCELLENCE HABITUDE MERCATIQUE ET POSITIONNEMENT À LA CÔTE D'IVOIRE”...



Fait a Barcelone, Janvier 2013

M. Modesto Beltrán Petter's
PDG - Barcelone - Espagne



Pourquoi HK à la Côte d'Ivoire?

C'EST NOTRE RÉPONSE À LA DEMANDE DES ENTREPRENEURS IVOIRIENS D'UNE FOURNITURE DE QUALITÉ POUR L'INDUSTRIE DE CLIMATISATION, ÉCLAIRAGE, ETC.

CONSTITUTION de HEWA KLIMA, S.L.N.E. et HEWA KLIMA CI S.A.R.L.

Hewa Klima S.L.N.E. à Barcelone, l'Espagne, est créé au mois de décembre de 2011. Au même temps est placée à Abidjan, la société de loi Hewa Klima CI S.A.R.L. La société commercial Hewa Klima été établi avec la vision de l'internationalisation de ses objets vers la Côte d'Ivoire et les pays de la Communauté Économique de l'Afrique Centrale et Occidentale - CEMAC et la CEDEAO.

HK CI EST LA DÉLÉGATION COMMERCIALE DE HK ESPAGNE POUR PROMOUVOIR LES PRODUITS SUR LE MARCHÉ IVOIRIENNE.



HK s'appuie sur l'expérience du marché africain qui apporte le Groupe Mercatalonia et de son PDG et fondateur M. Modesto Beltrán Petter's.

Pourquoi HK à Abidjan?

C'est l'effort d'investissement des associés de Hewa Klima Espagne pour s'établir en siège avec la société Hewa Klima CI et pour faire viables leurs structures de stockage en Espagne. C'est la logistique du transport de matériel qui apporte le bénéfice du prix final de le produit.



Show-Room / Proximité

Bureau pour la proximité des affaires, date de finalisation prévue pour le deuxième moitié de 2013. Nous montrerons là, la gamme plus complète d'équipements sur le marché.

SERVICES DE CONSEIL, FOURNISSEMENT, ETUDES ET PROJETS.

PRODUITS

CLIMATISATION: CONDITIONNEMENT D'AIR - AIR CONDITIONNÉ et VENTILATION industrielle et domestique. REFRIGERATION, tube de cuivre, fluides frigorigènes, compresseurs, évaporateurs, vannes et accessoires, gaines tôles, etc. ISOLATION - produits élastomères spécialisés pour le marché et les exigences spécifiques de nos clients. Proposer des solutions et systèmes d'isolations innovantes du point de vue la technologie et l'application. ÉLECTRICITÉ. ÉCLAIRAGE: Technologie de fabrication LED. NOUVELLES TECHNOLOGIES et ÉNERGIES

CAPACITÉS

L'Empathie et le domaine de l'histoire africaine / L'Expression émotionnelle des affaires / La Gestion équilibrée de l'organisation / Le Développement de la compétitivité avec motivation positive / La Communication interpersonnelle effective avec les moyens de l'avant-garde technologique.

SECTEURS D'ACTIVITÉ

Infrastructures / Environnement / Analyse avancée / Energies Renouvelables / Économies d'énergie

OPERATIONS ET LA LOGISTIQUE

Chaînes d'approvisionnement efficaces. Son équipe dédiée à l'exportation peut répondre à la demande des marchés extérieurs, en offrant une garantie du meilleur choix professionnel.

ETUDE D'EXECUTION DES INSTALLATIONS

Installation complète d'usines de toute nature / Installation d'immeubles de bureaux, hôpitaux, supermarchés, hôtels, ... / Canalisations souterraines / Fournissement du matériel électrique, gaines, tôles, etc. / Télécommande, télésignalisation, sonorisation / Installations d'aéroports / Adduction d'eau / Chauffage, réfrigération, climatisation.

Ce qui a fait Hewa Klima en 2012

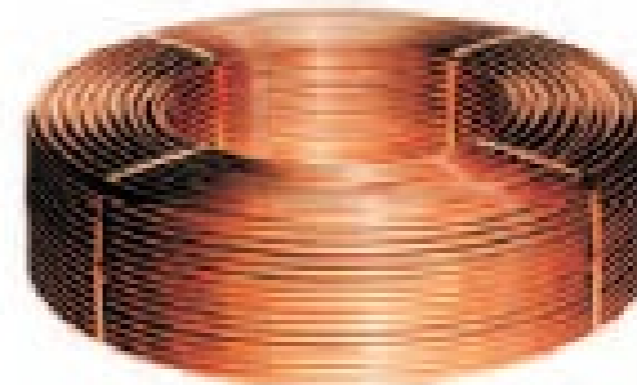
LES MÉDIAS ACTUELS PERMETTENT HEWA KLIMA ÊTRE PRÈS DE SES CLIENTS.

Hewa Klima crée un pont d'affaires sérieux et professionnel entre l'Espagne et la Côte d'Ivoire. Même si une entreprise jeune, il a l'expérience significative qu'apporte le lobby Mercatalonia dans les relations avec la CEDEAO et les payses de la CEMAC des 1971. Elle se caractérise par sa capacité professionnelle et la qualité du service. La Catalogne a une histoire de 2000 ans dans le commerce et les relations avec les peuples de la Méditerranée. C'est un pays cosmopolite impliqué dans les processus de développement international. Hewa Klima a hérite le caractère commercial catalan, offrant de meilleures relations avec les fournisseurs et l'utilisation de la bonne foi dans les affaires.



Abidjan, Juillet 2012 : M. Pedro Díaz (Technique), Mlle. Tina Dje (Traductrice), M. Tiburcio Carrasco (Administrateur) et M. Gervais Djehouri (Agent).

Les Compétences Émotionnelles, le nouveau système du travail au siècle XXI.



La vision des affaires pour l'exercice 2013 est positive et nous montre la viabilité du projet.

CI-JOINT : les données 2012 sur la promotion commerciale à Abidjan faite avec les principales entreprises de climatisation du pays.

Balance 2012, en ligne avec les prévisions.

Investissement HK au projet 2012 : 38.048.000 FCFA (58.000€)

Livraison de 38 budgets avec une cotisation totale : 1.979.704.352 FCFA (3.017.842 €)

Facturation et correcte livraison de set commandes pour trois clients CI.

Chiffre d'affaire en 2012 : 33.989.984 FCFA (51.814 €)

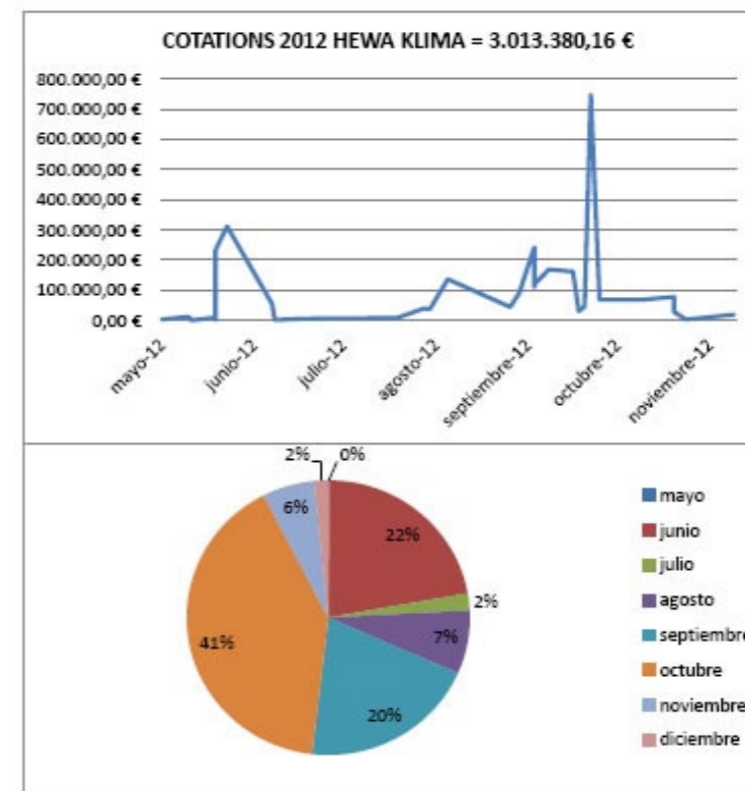
L'investissement en trois missions de travail à Abidjan pendant l'année 2012, avec le déplacement de huit effectives de la société Hewa Klima.

La création d'alliances commerciales et la localisation du siège à Abidjan. Le projet de établissement de la siège de la société est en cours et avec les travaux chantier de remodelations, donc la date de finalisation prévue pour le deuxième moitié de 2013.

Balance prévu 2013.

Chiffre d'affaire objective 2013 : 1.640.000.000 FCFA (2.500.000€)

Investissement HK prévu 2013 : 118.080.000 FCFA (180.000€)



Ce qui ferait Hewa Klima en 2013

C'EST LE TEMPS DE LA CONSOLIDATION, LE RÈGLEMENT, LE TRAVAIL ET LE PROGRÈS

Pour le bon fonctionnement de la société, le siège est un objectif prioritaire pour le Plan d'Action 2013. L'inauguration et le lancement du Show-room comprend la consolidation des relations avec les clients.

La structure de la société humaine en Côte d'Ivoire est coordonnée par les partenaires ivoiriens. La présence permanente des cadres techniques et exécutive espagnoles est aussi un objective prioritaire.

Le travail acharné de l'année 2012 avec des clients potentiels nous a permis de rencontrer et de renforcer certaines relations. L'année 2013 continuera l'investissement, le travail de proximité, l'élargir la base de clients et augmenter les ventes.

Activer la gestion des projets de protection de l'environnement, grands travaux, coopératives de cacao, huile de palme et manioc, entre d'autres; s'inscrit dans le cadre du plan stratégique de la société.

L'EXERCICE 2013 CONTINUE LE PLAN STRATÉGIQUE 2012-2014 ET LA SUIVI DU BUSINESS PLAN ET DU PLAN DIRECTEUR 2011-2030

À le 2013 c'est prévu une croissance de la chiffre d'affaires, ainsi que la promotion des autres projets par rapport le développement de la Côte d'Ivoire. D'un autre, le département de coopération pour le développement fera la suivie de la collaboration avec l'association sans anme de lucre (ONGD), « Mercatalonia Solidaria avec les Femmes de l'Afrique », au territoire ivoirienne et pour projets d'aide au developement des Femmes Ivoiriennes.

www.amsda.mercatalonia.net



mercatalonia solidària amb les dones de l'àfrica / AMSDA CI

RECEPISSE N° 1779/SG/D1 -14 DÉC. 2011



M. Joseph Guy Esmel Essoh, DGA de HK CI, DG Associé et Chargé de gestion et de coordination des projets à la CI.



SEMme. L'Ambassadeur de CI à l'Espagne. IESE Barcelone, Juillet 2012. Séance de travail des entrepreneurs ivoiriens et HK.



COVAPCI, Coopérative de Vendeuses d'Attieké et Poissons de Côte d'Ivoire, 2012.

REPRESENTATION EXCLUSIVE POUR LA CI ET CEMAC / CEDEAO:

Led & Led

Calcat[®]
Ingeniería del Agua

IK
L'ISOLANTE
K-FLEX

E
SALVADOR ESCODA S.A.

AIRLAN

idom

Bureau HK CI: Date de finalisation prévue des travaux chantier pour le deuxième moitié de 2013.



HEWA KLIMA CI S.A.R.L.
COCODY RIVIERA-ATTOBAN
01 BP3338 Abidjan 01
Côte d'Ivoire
TVA: CI-YOP-2012-B-13
(0034) 679-619-511
(00225) 0899-4280

mercatalonia@gmail.com

